



Wir sind ein führendes deutsches Vertriebs- und Lizenzhandelsunternehmen für Film- und Fernsehproduktionen. Vor über 60 Jahren als Tochterunternehmen des NDR gegründet, gehören wir zur Studio Hamburg Gruppe, einem der führenden Produktionshäuser in Deutschland, und zum Verbund der ARD. OneGate steht für unsere Wurzeln in Hamburg – „Deutschlands Tor zur Welt“ – und unsere Zugehörigkeit zur ARD.

Film und Fernsehen sind unsere Leidenschaft – und die bestmögliche Vermarktung aller Programme unserer Partner.

Sechs Vertriebsabteilungen unter einem Dach. Mit abgestimmten Vermarktungsaktivitäten erzielen wir optimale Umsätze für unsere Programmpartner. Wir haben einen in-house Full Service und bieten eine zeit- und kostenoptimierte Auswertung an, von der unsere Partner:innen direkt profitieren. Wir verfügen über langjährige Erfahrung in der umfassenden Vermarktung sowohl von großen Programmkatalogen als auch von ausgewählten Content-Marken. Lizenzvertrag, Koproduktion oder Katalogverwertung: Wir stellen uns auf die Anforderungen unserer Lizenzpartner ein.

Wir suchen Dich zum nächstmöglichen Termin am Standort München als

(Senior) Manager International Sales-Licensing (m/w/d) in Vollzeit

Region: Skandinavien, englischsprachige Gebiete, MENA

DAS ERWARTET DICH:

- Ein vielseitiges Arbeitsumfeld mitten in der Medienwelt – mit spannenden Aufgaben und viel Raum für Eigeninitiative
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten, die Beruf, Freizeit und Familie gut vereinbar machen
- Ein Team, in dem Haltung statt Hierarchie zählt: Wir arbeiten auf Augenhöhe und unterstützen uns gegenseitig
- Unser Büro im Herzen der Münchner Maxvorstadt – zentral gelegen, mit einer Atmosphäre, in der man gern zusammenkommt
- Faire Vergütung, flexible Arbeitszeiten und attraktive Corporate Benefits

DEINE AUFGABEN:

- Verantwortung für die Rechteverwertung im klassischen TV-Lizenzhandel (B2B) mit internationalen Broadcastern in Skandinavien, im englischsprachigen Raum sowie in der MENA-Region
- Aufbau und Pflege strategischer Partnerbeziehungen sowie Entwicklung individueller Lizenz- und Rechtepakete
- Analyse und Steuerung von Marktpotenzialen, Auswertungsfenstern und Vertragsperformance zur optimalen Ausschöpfung unseres Programmkatalogs
- Selbstständige Vorbereitung, Führung und Abschluss von Verhandlungen mit Sendern und Distributionspartnern
- Enge Abstimmung mit den internen Bereichen Finanzen, Legal und Marketing zur effizienten Abwicklung der abgeschlossenen Deals
- Regelmäßige Erstellung von Markt- und Wettbewerbsauswertungen zur Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie
- Repräsentation des Unternehmens auf relevanten internationalen Märkten, Messen und Branchenevents

DEIN PROFIL:

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung in der Film- und Fernsehbranche
- Du verfügst über nachweisbare Vertriebserfahrung im internationalen Content- oder Lizenzhandel
- Dein Netzwerk umfasst etablierte Kontakte in skandinavischen und englischsprachigen Lizenzmärkten
- Du begeisterst dich für Filme und Serien und verfügst über Erfahrung in der kommerziellen sowie inhaltlichen Bewertung von Programmen
- Du kommunizierst klar und überzeugend und verstehst es, langfristige Beziehungen zu Partnern und Kunden aufzubauen
- Juristische Expertise in Vertragsverhandlungen und im Lizenzrecht
- Verständnis für Budgets und Kalkulationen
- Du bist eine kommunikative und engagierte Persönlichkeit, zeichnest Dich durch Eigeninitiative aus und hast eine strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Du hast eine schnelle Auffassungsgabe und Spaß an einem abwechslungsreichen Jobumfeld
- Du bringst hohe Reisebereitschaft mit
- Du bist fit im Umgang mit MS-Office und moderner Kommunikationstechnik
- Dein Englisch ist verhandlungssicher, weitere Fremdsprachen sind ein Plus

Wir freuen uns auf deine vollständige Online-Bewerbung mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deines frühestmöglichen Eintrittstermins.

Hier bewerben:

OneGate Media GmbH
Human Resources | Celine Dombrowska | Jenfelder Allee 80 | 22045 Hamburg
karriere@studio-hamburg.de | www.onegate.de